

DAS UNTERNEHMEN

muro ein expandierender deutscher Hersteller von Baustoffen mit den Schwerpunkten Grundierungen, Edelputze innen / außen, Fassadenfarben, Sanierputz- und WDVS-Systemen.

Unsere Vertriebsgesellschaft agiert aktiv im B2B-Geschäft und versteht sich als Partner des Baufachhandels. Kurze Entscheidungswege und Kundennähe sind uns wichtig.

WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG

Für die Gewinnung von Neukunden und die Betreuung von Bestandskunden suchen wir in unbefristeter Festanstellung einen

Gebietsleiter (m/w/d) Nordrhein-Westfalen mit bestehendem Wohnsitz im Vertriebsgebiet

DIE AUFGABEN

- Akquisition von Neukunden im Fachhandel
- Ausschöpfung der vorhandenen Absatz-, Umsatz- und Ertragspotentiale bei Bestandskunden
- Absatzverantwortung für das Verkaufsgebiet
- Planung und Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Anwendungstechnische Unterstützung von Verarbeitern

DAS PROFIL

- Gutes persönliches Netzwerk beim Baufachhandel im Verkaufsgebiet
- Kaufmännisch und/oder technisch abgeschlossene Ausbildung
- Mindestens 5-jährige Außendiensterfahrung in der Baustoffbranche
- Gutes technisches Verständnis und sichere Präsentationsfähigkeiten
- Juniorverkäufer mit einer Chance zur Weiterentwicklung
- Reisebereitschaft mit Übernachtuvngen im Verkaufsgebiet
- Vertriebsprofi als selbstbewusster Entwickler eines Vertriebsgebietes, der sich als Partner und Motivator seiner Kunden definiert

Sie berichten direkt an den Leiter Marketing & Vertrieb und können eine leistungsorientierte Vergütung erwarten. Ein neutraler Firmen-Pkw (auch zur privaten Nutzung) sowie moderne Kommunikationsmittel stehen für Ihre Arbeit zur Verfügung.

KONTAKT

Wir freuen uns auf Ihre motivierte Bewerbung per E-Mail inklusive CV, Zeugnisse, Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsangabe.

jouvenal@muro-vertrieb.de www.muro-bauprodukte.de

muro BAUPRODUKTE VERTRIEBS GMBH & CO.KG, Brennhäuser Straße 2, 97528 Sulzdorf a.d.L