



WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG

Für die Betreuung von Bestandskunden und die Gewinnung von Neukunden suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Gebietsverkaufsleiter mit bestehendem Wohnsitz im Vertriebsgebiet.

Gebietsverkaufsleiter (m/w) für Nord (Berlin – Hamburg – Hannover)

DAS UNTERNEHMEN

Wir sind ein expandierender deutscher Hersteller von Baustoffen mit den Schwerpunkten **Edelputze innen/außen, Fassadenfarben, Grundierungen, Sanierputz- und WDVS-Systemen.**

Unsere Vertriebsgesellschaft agiert aktiv im B2B-Geschäft und ist beratend für Handwerksbetriebe und dem Baustoffhandel tätig.

DEIN PROFIL

- | kaufmännisch und/oder technisch abgeschlossene Ausbildung
- | nachgewiesene, mindestens 5-jährige Außendienst Erfahrung in der Baustoffbranche
- | gutes technisches Verständnis und sichere Präsentationsfähigkeiten
- | Reisebereitschaft mit Übernachtungen im Verkaufsgebiet
- | Vertriebsprofi als selbstbewusster Entwickler eines Vertriebsgebietes, der sich als Partner und Motivator seiner Kunden definiert

Sie berichten direkt an den Gesamtvertriebsleiter und können eine leistungsorientierte Vergütung erwarten.

Ein neutraler Firmen-Pkw (auch zur privaten Nutzung) sowie moderne Kommunikationsmittel stehen für Ihre Arbeit zur Verfügung.

KONTAKT

Wir freuen uns auf Ihre motivierte Bewerbung per E-Mail inklusive CV, Zeugnisse, Verfügbarkeit und Ihrer Gehaltsangabe.

vertriebsleitung@muro-vertrieb.de

muro BAUPRODUKTE VERTRIEBS GMBH & CO.KG, Brennhäuser Straße 2, 97528 Sulzdorf a.d.L

www.muro-bauprodukte.de